

# GIANMARCO TOMMASI

**Tecnico specializzato di  
conceria**

## PROFILO PERSONALE

Lavoro nel **settore conciario da quasi 50 anni**, iniziando fin da giovane. Conosco tutte le fasi della **lavorazione della pelle** e ho maturato esperienza nella gestione dei clienti e nella scelta delle pelli grezze. Sono una persona affidabile, pratica e abituata a lavorare in squadra, con attenzione al lavoro e alle esigenze della produzione.

## RISULTATI

- **Gestione efficace del portafoglio clienti** con mantenimento delle relazioni commerciali
- Supporto alle **attività di acquisto** e selezione delle pelli, contribuendo alla qualità del prodotto finale
- Contributo al **raggiungimento degli obiettivi aziendali**

## DATI PERSONALI

Cellulare: **335/8337358**  
Email: **tommasi.gianmarco64@gmail.com**  
Indirizzo: Via Broglia, 4, 36071 Arzignano (VI)  
Patente b, autunito

## ISTRUZIONE E FORMAZIONE

**Titolo di studio:** licenza media

**Corsi di formazione:** competenze digitali  
(40h) - Cisl, Cologna Veneta (VR)

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali presenti nel CV ai sensi del D.Lgs. 196/2003 e del Regolamento UE 2016/679 (GDPR)

## ESPERIENZE PROFESSIONALI

### Addetto alla scelta delle pelli

Conceria Sirp Srl, Arzignano (VI) 2015 - 2026

Conceria Errepi Snc, Arzignano (VI) 2012 - 2014

- Attività di **vendita** e supporto alle trattative commerciali nel settore conciario, gestione e fidelizzazione del portafoglio clienti assegnato
- **Selezione e acquisto delle pelli grezze** in collaborazione con fornitori e macelli, con valutazione della qualità
- **Analisi delle richieste dei clienti** e proposta di soluzioni in linea con le esigenze produttive
- **Monitoraggio** dei prezzi e delle dinamiche di mercato
- Supporto nella **gestione degli ordini** e nelle attività amministrative correlate, coordinamento con ufficio logistico per ritiro e consegna delle pelli
- **Controllo qualità** del prodotto in entrata e segnalazione di eventuali non conformità

### Commerciale

Autonomo, Italia ed Estero 1997 - 2011

- Gestione e sviluppo del **portafoglio clienti** nel settore conciario
- Attività di **vendita e negoziazione** di pelli grezze con fornitori e clienti
- **Selezione** e acquisto delle pelli presso macelli e fornitori, valutandone qualità, resa e caratteristiche
- Analisi delle esigenze dei clienti e proposta di soluzioni mirate
- Monitoraggio del mercato di riferimento e andamento dei prezzi
- Gestione autonoma delle trattative commerciali e degli ordini
- **Coordinamento logistico per ritiro, trasporto e consegna delle pelli**
- Controllo qualità del prodotto in entrata e in uscita

### Addetto agli acquisti

Conceria Zumar Spa, Tezze di Arzignano (VI) 1995 - 1996

- **Ricerca e selezione** di pelli grezze all'estero, in particolare nell'est europeo
- **Acquisto della merce** e organizzazione della spedizione verso l'Italia
- Negoziazione e trattativa

### Titolare, socio

Conceria Tezze Snc, Tezze di Arzignano (VI), 1980 - 1995

- **Magazziniere:** scelta della pelli finite per la vendita, preparazione di bancali per la spedizione, carico e scarico con uso muletto, emissione bolle
- **Addetto agli acquisti:** selezione della pelle grezza presso fornitori, trattativa dei prezzi, gestione fatture di acquisto e/o vendita, cura dei rapporti con il commercialista
- **Operaio:** lavorazione della pelle in tutte le diverse fasi: rasatura, tintura, ingrassaggio ed essiccazione, rifinitura (palissonatura, smerigliatura, spruzzatura, lucidatura), controllo qualità e classificazione del prodotto finito